



**4 секрета успеха
онлайн-бизнеса для мам,
сидящих дома**

4 секрета успеха онлайн-бизнеса для мам, сидящих дома

На самом деле, многие люди будут бороться с вами изо всех сил, чтобы отрицать, что они страдают от какого-либо вида тревоги, и они скажут вам в лицо: «О чем, черт возьми, ты говоришь?» если разговор каким-то образом перейдет во что-то слишком близкое для комфорта.

К сожалению, как бы вы это ни отрицали, если вы страдаете от беспокойства, ваша жизнь в целом пострадает. Фактически, вы можете достичь точки, когда единственный человек, которого вы обманываете, — это вы сами.

Представьте себе это! Вы гуляете, разговариваете с людьми, живете своей жизнью, но все знают, что вы видели лучшие дни. Все знают, что вы плохо проводите время, но при всем этом вы думаете, что устраиваете хорошее шоу, и никто от этого не становится мудрее. Довольно печальная ситуация, не так ли?

Как будто ты носишь клоунский грим, и все, глядя на тебя, стараются не смеяться, думая, что все в порядке.

Давайте не будем лукавить. Тревога — это душевная и эмоциональная гниль, которая разрушает вас изнутри. Это только вопрос времени, когда остальная часть вашей жизни рухнет. По крайней мере, ваша способность наслаждаться жизнью и всем, что она приносит с собой, серьезно страдает от беспокойства.

Всегда полезно взяться за дело, но чтобы это произошло, вы должны сначала понять, что оно у вас есть. Вот десять из многих признаков того, что кто-то борется с тревогой.

Если у вас есть несколько из этих признаков, пришло время признать это. Перестаньте прятать его под коврик. Посмотрите ему прямо в глаза. Получите профессиональную помощь.

Правильный баланс

Если вы присматриваете за детьми дома, то это может быть занятием на полный рабочий день. Чтобы добиться успеха в онлайн-бизнесе, вам нужно будет посвятить этому время. Итак, первое, что вам нужно сделать, это придумать, как вы можете найти время, чтобы узнать все, что вам нужно знать об онлайн-бизнесе, и принять меры, чтобы это произошло.

Здесь вам действительно нужна поддержка вашей семьи и друзей. Если у вас есть партнер, сядьте с ним и скажите, что вы действительно хотите начать успешный онлайн-бизнес и что вам нужно будет работать над ним каждый день. Это означает, что им нужно будет помогать вам по

дому и в уходе за детьми.

А как насчет ваших родителей и родителей вашего супруга? Они живут рядом? Захотят ли они присмотреть за вашими детьми несколько часов, пока вы работаете в своем онлайн-бизнесе? Многие бабушки и дедушки говорят, что они недостаточно видят своих внуков – чтож, для них это прекрасная возможность увидеть их больше и в то же время помочь вам.

А как насчет братьев и сестер, друзей и соседей? Некоторые из них, вероятно, захотят вам помочь. Если у вас есть дети старшего возраста, объясните им, что вы делаете, и попросите их больше помогать по дому. Они могут мыть посуду, убирать за собой, ходить в магазин за продуктами и даже стирать белье. Используйте здесь стимулы, если вам нужно.

Есть много историй успеха мам с детьми, создавших успешный онлайн-бизнес.

Если вам нужна помощь по уходу за детьми, тогда рассмотрите это как вариант. Младенцы много спят, поэтому у вас должно быть время днем и вечером, чтобы посвятить его компьютеру. Никто не говорит, что это будет легко.

Ставьте цели и четко объясняйте, почему

Оставаясь дома, мамы могут очень устать, делая все, что им нужно. Иногда мысль о том, чтобы посидеть за компьютером и чему-то научиться или выполнить какие-то задачи интернет-маркетинга, не кажется такой уж привлекательной. Итак, вы должны иметь высокую мотивацию для ведения своего онлайн-бизнеса.

Прежде чем начать свой онлайн-бизнес, вам необходимо поставить перед ним некоторые цели. Подумайте, чего вы хотите достичь в первые 6 месяцев, а затем в первый год, и запишите это как реалистичные цели. Будьте конкретны и укажите денежную стоимость (доход, который будет генерировать ваш бизнес) и конкретные цели, которых вы хотите достичь.



47 Бизнес идей для женщин и девушек

Каждая идея подробно описана и сопровождается практическими советами, чтобы вы могли успешно запустить свой бизнес без вложений. Внутри вы найдете информацию о требованиях к бизнесам разного типа, потенциальной прибыли. Кроме того, вам предоставляется список необходимых ресурсов, которые помогут вам реализовать выбранную идею.

[**Узнать подробнее>>**](#)

Также ставьте долгосрочные цели. Где вы хотите быть со своим онлайн-бизнесом через 5 лет? Сколько разных предприятий у вас будет? Сколько веб-сайтов у вас будет приносить деньги на автопилоте каждый день?

Еще одна вещь, которую мы настоятельно рекомендуем вам сделать в самом начале, — это четко сформулировать ПОЧЕМУ. Это ваша причина или причины начать онлайн-бизнес, пока вы присматриваете за своими детьми и занимаетесь делами дома.

Вам нужно сделать свое заявление ПОЧЕМУ как можно более убедительным и записать его. Пусть ваше заявление «ПОЧЕМУ» будет легко доступно, где бы вы ни находились. Сделайте копии, если это поможет. Когда вы пишете заявление «ПОЧЕМУ?», подумайте о том, что вы хотите, чтобы ваш онлайн-бизнес предоставил вам. Вот некоторые примеры, которые могут быть:

- Чтобы купить большой дом для своей семьи
- Чтобы купить лучшую машину
- Чтобы отправить своих детей в колледж
- Чтобы провести чудесный отпуск всей семьей

Для вас это личное. Запишите несколько идей, а затем, читая каждую из них, замечайте, какие чувства они вызывают у вас. Заявление «ПОЧЕМУ?» должно вызывать в вас сильные эмоции и мотивировать продолжать заниматься онлайн-бизнесом, независимо от того, насколько вы устали или какие другие вещи происходят в вашей жизни.

Если вы не запишите свои краткосрочные и долгосрочные цели, у вас не будет направления. Без четкого формулирования ПОЧЕМУ вам будет очень сложно поддерживать высокий уровень мотивации каждый день.

У ведения бизнеса из дома есть много преимуществ, например, возможность быть рядом со своей семьей. Но одним из недостатков является то, что у вас нет начальника, которому можно было бы подчиняться. Вы должны нести ответственность перед собой и своей семьей. Если вы очень мало спали, потому что ваш ребенок не давал вам спать по ночам, вам понадобится максимально возможная мотивация для работы над своим онлайн-бизнесом. Никто не говорил, что это будет легко, но цели и четкое заявление «ПОЧЕМУ?» всегда помогут.

Стоимость начала работы в онлайн-бизнесе невысока. Некоторые люди начинают с нуля и добиваются успеха. Если вы хотите открыть магазин в своем регионе, вам придется вложить много денег. Вам необходимо арендовать или купить недвижимость в правильном месте, приобрести акции, нанять людей, инвестировать в безопасность и многое другое.

Занимаясь онлайн-бизнесом, вы можете начать с доменного имени за 10 долларов в год и веб-хостинга менее чем за 10 долларов в месяц для запуска своего веб-сайта. Из-за этого многим людям трудно серьезно относиться к своему онлайн-бизнесу.

Когда что-то идет не так, а так бывает, легко подумать: «Ну, я потратил на это всего несколько долларов, так что это не имеет большого значения». Многие люди занимаются интернет-маркетингом, а затем переходят на другие модели онлайн-бизнеса, потому что это не требует больших затрат.

Вам нужно серьезно отнестись к своему онлайн-бизнесу. Даже если вы начинаете с нуля, вам нужны сильные эмоциональные вложения. Запишите свои цели и объясните ПОЧЕМУ. Но вам нужно сделать больше.

Важно составить план своего онлайн-бизнеса и разбить его на ежедневные задачи. Мы рекомендуем вам иметь список дел, который вы записываете на бумаге. В записывании вещей есть что-то, что увеличивает вашу приверженность им.

Так, например, если вы хотите иметь свой собственный веб-сайт, предлагающий советы и рекомендации для родителей, и вы будете продвигать партнерские продукты, чтобы зарабатывать деньги, или даже создавать и продавать свои собственные продукты, тогда вам понадобится план для этого.



С нуля до реальных денег

Новая книга "С нуля до реальных денег" в трех томах - это мощный инструмент, который даст Вам все, что нужно знать, чтобы начать зарабатывать реальные деньги и стать успешным предпринимателем!

Основные этапы: Создание сайта; Монетизация и раскрутка; Создание бесплатных продуктов; Формирование подписной базы; Работа в партнерских программах; Выстраивание системы зарабатывания с реселлинговыми продуктами; Создание своих информационных продуктов.

[Узнать подробнее>>](#)



Итак, ваш первоначальный план может быть примерно таким:

- Выберите хорошее доменное имя
- Получите лучший веб-хостинг
- Создайте свой сайт
- Спланируйте контент для сайта
- Ищите партнерские продукты, которые можно предложить
- Создайте стимул для создания списка адресов электронной

почты

- Найдите хороший автоответчик
- Спланируйте контент для вашего электронного маркетинга
- Решите, какие социальные платформы вы будете использовать
- Определитесь со стратегией привлечения посетителей

Не волнуйтесь, если вы не понимаете, что означают некоторые из этих вещей, или не знаете, как их выполнять. Это все часть процесса обучения интернет-маркетингу. Вы можете использовать Google для поиска нужных вам ответов, а YouTube — отличный ресурс, где можно узнать, как это сделать.

Вы должны быть готовы вложить немного денег в свой онлайн бизнес. Недостаточно создать веб-сайт и затем ожидать, что на него придет масса посетителей. Вам нужно будет привлечь целевой трафик на свой веб-сайт, и самый быстрый способ сделать это — с помощью платной рекламы, такой как поисковый маркетинг и реклама в Facebook.

Если у вас нет денег для инвестирования, это нормально, вы все равно можете серьезно относиться к своему бизнесу, инвестируя время. Все, что вам нужно знать о создании успешного онлайн-бизнеса, можно найти в Интернете. Существует множество бесплатных ресурсов, которые вы можете использовать, чтобы начать работу. Инвестируйте часть заработанных денег обратно в свой онлайн-бизнес.

Вам необходимо знать и избегать «синдрома блестящего предмета». Каждый день появляются новые курсы от опытных интернет-маркетологов, которые скажут вам, что их система или бизнес-модель — лучшая. Часто они используют много шумихи, чтобы сделать свои предложения более привлекательными.

Людей постоянно затягивает этот блестящий предмет. Сообщение такое: «Эй, иди сюда, потому что трава зеленее!» Реальность такова, что трава редко становится зеленее от этих новых вещей. После того, как вы определились с онлайн-бизнес-моделью, узнайте о ней как можно больше и придерживайтесь ее.

На самом деле невозможно заработать тысячи долларов за одну ночь, щелкнув мышью несколько раз всего по 15 минут в день. Но люди всегда обманываются подобной чепухой. Успешные мамы, сидящие дома, серьезно относятся к своему онлайн-бизнесу и не обращают внимания на блестящие предметы.

Выберите подходящую для вас модель онлайн-бизнеса

Существует множество различных онлайн-бизнес-моделей, из которых вы можете выбирать. Вот некоторые из наиболее распространенных:

- Партнерский маркетинг
- CPA-маркетинг
- Создание и продажа собственных продуктов или услуг
- Открытие интернет-магазина
- Амазонка ФБА

Каждый из них индивидуален и имеет свои преимущества и недостатки. Вот краткое объяснение каждого из них:

Партнерский маркетинг – здесь вы рекламируете чужие продукты и услуги за комиссию. Вы можете продвигать физические продукты и/или цифровые продукты. Комиссионные, которые вы заработаете при продвижении физических продуктов, намного ниже, чем при продвижении цифровых продуктов. Однако проще продавать физические продукты.

CPA-маркетинг – CPA означает цену за действие, и сеть CPA будет платить вам за продвижение предложений от своих клиентов, которые обычно не требуют продажи. Например, вам могут заплатить за то, что кто-то предоставил свой адрес электронной почты клиенту. Или участие в бесплатной пробной версии продукта. Комиссии обычно ниже, чем при партнерском маркетинге, но больше людей выполняют действие, которое не будет стоить ничего, кроме покупки продукта.



Партнерский маркетинг по-женски

Хотите стать успешным партнёром и получать за это солидные комиссионные?

При этом Вам:

НЕ нужно создавать бесплатный продукт, а затем линейку платных продуктов

НЕ нужно становиться экспертом в какой-то теме

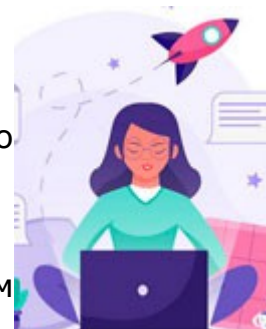
НЕ нужно обучаться копирайтингу, что бы писать продающие письма

НЕ нужно создавать сайт

НЕ нужно снимать продающие видео

НЕ нужно продавать на вебинарах

НЕ нужно вести тренинги



[**Узнать подробнее>>**](#)

Создание и продажа собственных продуктов – Одна из самых больших проблем партнерского маркетинга и CPA-маркетинга заключается в том, что вы делитесь доходами с другими. Кроме того, клиент никогда не будет вашим, поэтому вы не сможете связаться с ним в будущем, чтобы продать ему что-то еще. Создание собственных продуктов потребует времени, усилий и, возможно, немного денег. Но вы сохраните всю выручку от продаж, а клиент станет вашим, и вы сможете регулярно поддерживать с ним связь.

Интернет-магазин – В наши дни людям очень нравится делать покупки в Интернете. Так почему бы не открыть собственный интернет-магазин и не продавать свою продукцию или не получать комиссию от продажи продукции других людей? Открыть интернет-магазин не сложно. Вам также не обязательно покупать акции. Вы можете работать по дропшипингу компании и продвигать свою продукцию за комиссию. Они позаботятся об отправке купленных товаров покупателю, возврате и т. д.

Амазонка ФБА – FBA означает «выполнено Amazon». Amazon — крупнейший ритейлер в мире. Он имеет огромный трафик посетителей, и с помощью программы FBA вы можете продавать свою продукцию на Amazon. Например, вы можете закупать собственную продукцию у производителей в Китае, а затем продавать ее по гораздо более высокой цене на западных рынках. Amazon возьмет часть денег, но с помощью этой модели вы можете получить хорошую прибыль.

Итак, что из этого вам больше всего нравится? Если вы действительно ограничены во времени, то хорошим выбором может стать партнерский маркетинг или CPA-маркетинг. Но у них есть тот недостаток, что вы не являетесь владельцем клиента (есть способы обойти эту проблему).

Если у вас есть навыки и таланты, которые вы можете продать другим, то создание собственных продуктов может подойти вам. Вы можете создавать цифровые продукты, такие как практические руководства и даже обучающие видеокурсы, которые можно продавать со своего веб-сайта и других платформ, таких как Clickbank.com.

Создание продукта займет некоторое время, поэтому нужно это учитывать. Если вы хотите создать обучающий видеокурс, вам понадобится подходящее записывающее оборудование, например, хорошая камера и микрофон. Вам также придется редактировать свои видео, чтобы они были как можно лучше.

В интернет-магазине у вас есть выбор: создавать или приобретать собственные продукты или сотрудничать с компанией прямой поставки и продвигать их продукцию. Если вы собираетесь создавать или приобретать собственные продукты, вам потребуются деньги для инвестиций. Комиссии при дропшипинге, как правило, довольно низкие, но начать легко.

С Amazon FBA вам обязательно придется инвестировать в свои собственные продукты. Вам нужно будет регулярно отправлять товары на Amazon, чтобы гарантировать, что у вас никогда не будет «отсутствия на

складе». Есть много производителей, которые будут маркировать продукцию вашим логотипом и отправлять ее прямо на Amazon. Вам необходимо учесть все эти затраты.

Какую бы из этих онлайн-бизнес-моделей вы ни выбрали, вам необходимо узнать о них как можно больше. Как супер-партнеры зарабатывают шести- и семизначные суммы в год на партнерском маркетинге? Как лучше всего узнать, что нужно рынку для создания продукта? Какие продукты будут хорошо продаваться на Amazon?

Когда вы начинаете онлайн-бизнес, вам нужно планировать несколько месяцев без зарабатывания денег. Да, с помощью партнерского маркетинга и CPA-маркетинга можно сразу заработать, но это происходит не всегда. Если вам нужно сразу же зарабатывать деньги, сначала начните работать фрилансером или выполняйте работу в Интернете дома.

Станьте постоянным учеником

Мир онлайн-бизнеса и интернет-маркетинга постоянно меняется. Невозможно быть в курсе всего, но вам нужно оставаться в курсе того, что действительно важно для вашего онлайн-бизнеса.

Тенденции в Интернете постоянно меняются. Существуют инструменты, позволяющие держать вас в курсе этого, например оповещения Google с учетной записью Gmail. Все, что вам нужно сделать, это сообщить Google, в какой нише вы находитесь, и добавить несколько ключевых слов, и они будут отправлять вам автоматические уведомления о том, что происходит.

В Интернете можно найти массу бесплатных материалов, позволяющих узнать об интернет-маркетинге. Вы также можете найти хорошие учебные курсы, которые будут стоить вам денег, но они того стоят. Держитесь подальше от шумихи.



Что мешает лично вам зарабатывать в интернете?

Как начать получать деньги из интернета, даже если у вас нет ни малейшего представления о том, каким способом можно зарабатывать в сети. Что выбрать из многообразия возможностей, если вы их видите, но не знаете на чём остановиться? Какие существуют самые простые и очевидные способы заработка в сети и стоит ли их выбирать?

[Получить бесплатно>>](#)

Многим людям, занимающимся онлайн-бизнесом, не удастся заработать желаемые деньги, потому что они недостаточно уделяют внимание маркетингу. Они тратят слишком много времени на создание идеального веб-сайта или идеального продукта и недостаточно на привлечение трафика на свои предложения.

Неважно, насколько сексуален и моден ваш сайт или интернет-магазин. Если вы не получите на него посетителей, заинтересованных в том, что вы предлагаете, вы не сможете зарабатывать деньги в Интернете. Маркетинг необходим для вашего успеха.

Вы должны определить свою целевую аудиторию. Вам действительно важно знать о них как можно больше. Кто ваши потенциальные клиенты? Какого они возраста? Они женщины или мужчины? Где они живут? Что они любят? Где они тусуются в сети?

Есть много способов привлечь трафик (посетителей) к вашим предложениям. Некоторые из них бесплатны и потребуют времени и усилий, но есть и платные методы. Социальные сети — отличный способ найти целевую аудиторию и убедить их посетить ваш сайт. Однако вам нужно сделать это правильно, поэтому научитесь это делать.

Если у вас есть собственный веб-сайт (который мы всегда рекомендуем), вам следует научиться оптимизировать свои страницы, чтобы они имели наилучшие шансы занять высокие позиции в Google и других поисковых системах. Это бесплатный трафик и очень целевой. Поисковая оптимизация (SEO) не так сложна, как вы думаете. Все начинается с хорошего исследования ключевых слов.

Вам необходимо выяснить, какие термины (ключевые слова) люди используют для поиска того, что вы предлагаете. Существуют бесплатные инструменты, такие как Планировщик ключевых слов Google, которые помогут вам их найти. Затем вы оптимизируете свои веб-страницы по этим ключевым словам.

Контент-маркетинг — отличный способ привлечь посетителей на ваш сайт. Вы создаете интересный контент, имеющий ценность, и публикуете его в социальных сетях, таких как Facebook, и даже создаете видеоролики для YouTube и других сайтов обмена видео.

Протестировать предложение легко с помощью платной рекламы. Используя сеть с оплатой за клик, такую как Google Adwords или Facebook Ads, вы можете потратить небольшую сумму денег, чтобы посмотреть, сможете ли вы превратить посетителей в покупателей.

Есть много способов продвигать свой онлайн-бизнес как бесплатно, так и платно. Узнайте об этих различных методах и создайте маркетинговый план, которому вы будете последовательно следовать. Распространение информации очень важно и в буквальном смысле будет означать разницу между успехом и неудачей.

Никто из нас не хорош во всем. Вам не обязательно быть техническим гением, чтобы добиться успеха в онлайн-бизнесе. Если вам нужна помощь,

вы можете найти ее во многих местах. Ты можешь присоединиться на форумы об интернет-маркетинге и онлайн-бизнесе, получить ответы на все свои вопросы и стать частью сообщества.

Если вы, например, плохо разбираетесь в графическом дизайне, поручите это кому-нибудь, кто пользуется услугами аутсорсинга, такими как Fiverr.com. Там будет много людей, которые смогут предоставить вам потрясающую графику для вашего онлайн-бизнеса за несколько долларов.

То же самое касается написания статей и других задач интернет-маркетинга. Наличие виртуальной команды специалистов, способных выполнить задачи, которые вы не можете (или у вас нет времени или желания выполнять), является реальным преимуществом. Да, это будет стоить вам немного денег, но в долгосрочной перспективе оно того стоит.

Итак, теперь вы знаете 4 секрета успеха в Интернете для мам, сидящих дома. Что вам нужно сделать сейчас, так это принять меры. Обсудите свои мечты об онлайн-бизнесе с семьей и получите необходимую помощь, чтобы освободить время для работы над своим онлайн-бизнесом.

Будьте готовы узнать как можно больше об онлайн-бизнесе, особенно о маркетинге. Все остальное вы можете передать на аутсорсинг. Вы также можете передать некоторые маркетинговые задачи на аутсорсинг. Относитесь к своему онлайн-бизнесу серьезно и будьте готовы вкладывать в него время и деньги.

Желаем вам успехов в вашем онлайн-бизнесе.



Первые Деньги в Интернете

Вы Начнете Зарабатывать На Чужих Знаниях,
Выстроив Свою Систему Автоматических Продаж
Уже через 14 дней Даже С Полного Нуля

[Узнать подробнее>>](#)

