Ваша первая прибыль в Интернете — шаг за шагом

# Краткое руководство по лёгкому получению прибыли в интернете

www.ebookexe.ru

# Краткое руководство по лёгкому получению прибыли в интернете

Трудно, не правда ли? Знать, с чего начать, когда ты новичок во всей этой игре онлайн-продаж. Когда так много других уже зарабатывают деньги и расхваливают свои методы, где именно ***тебе*** начинать?

Многие «новички» сдаются, так и не начав. Это отчасти связано с непрекращающимся лабиринтом курсов, электронных книг и других разнообразных источников, доступных сразу после входа в систему! Это сбивает с толку. Кто прав? Кто неправ? И кто из этих только для того, чтобы получить быструю наживу от неопытных?

Ну, надеюсь, это руководство укажет вам верное направление! В конце концов, это она **является** целью этого :-)

Давайте сначала обсудим, почему люди чувствуют необходимость продавать товары через Интернет. . .

## Зачем продавать

## Деньги

Все хотят зарабатывать деньги. Это само собой разумеется. И интернет может предоставить довольно прибыльные возможности. Но он также может создать питательную среду для мошенников.

Иногда сложно понять, что является мошенничеством, а что нет. Никто не может сказать вам, что они были честны, во все моменты своей онлайн-карьеры, и не взяты по крайней мере один раз за раскрученный обман. Вы должны понимать, что есть некоторые люди, которые являются постоянным источником полезной информации, и те, которые тусуются в поисках быстрых

денег. Хотя вы можете легко заработать, занимаясь бизнесом в Интернете, вам все равно следует быть бдительным и осторожным при покупке. Старая поговорка все еще актуальна, особенно в Интернете: «Пусть покупатель будет осторожен».

Плюс, когда вы продаете товары онлайн, начальные затраты обычно намного ниже, чем в традиционном "физическом" магазине. Во многих случаях ваши ежемесячные расходы будут меньше, чем поход в ночной клуб. Так что получить прибыль гораздо, гораздо проще.

## Установка собственного графика работ

Кто не хочет быть своим собственным боссом?! Решая, когда и ***если*** ваша работа дает вам такое чувство свободы. Ну, не совсем. Распространенное заблуждение о домашнем бизнесе заключается в том, что у вас будет гораздо больше времени на то, что вы хотите делать, и меньше времени на работу. Вы видите это постоянно, если видели какую-либо "рекламу", когда допоздна смотрите телевизор. Дело в том, что любой бизнес все равно остается бизнесом.

То есть, вам придется работать над этим, чтобы ощутить вкус успеха. Зачастую, когда вы ведете свой собственный «домашний бизнес», вы тратите больше рабочих часов и меньше времени на все те забавные вещи, которые, как вы думали, вы будете делать. Это не должно вас обескураживать, просто проверка реальности. Так что будьте готовы к этому заранее.

## Безграничные возможности

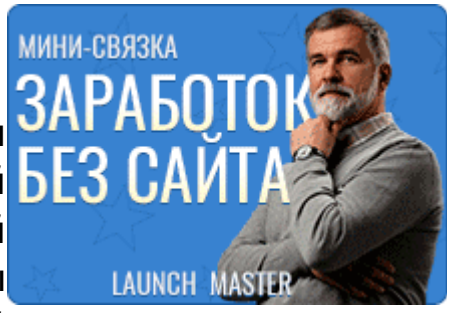
Заработок денег в Интернете практически безграничен. Каждый день миллионы людей заходят в Интернет в поисках чего-либо. Будь то информация или определенный продукт. Покупки в Интернете экономят время. Сбор информации в Интернете экономит время. Поймите, что большинство людей, ищущих информацию, готовы за нее платить. Это факт. И абсолютно все,

что вы можете придумать, можно превратить в информативный продукт. Помните, что миллионы посетителей Интернета по всему миру ищут информацию. Единственные «ограничения», связанные с продажей в Интернете, — это те, которые вы устанавливаете для себя.

Добавьте к этому тот факт, что при продаже информации вы можете перепродавать один и тот же «пакет» материалов снова и снова стольким людям, которые в нем нуждаются, и у вас есть неудержимая сила дохода! Однако важно помнить, что технология — это постоянно расширяющаяся область. Поэтому вам придется "меняться со временем" и будьте готовы поддерживать свою информацию в актуальном состоянии. Изменения — это хорошо.

Любая «идея» может быть превращена в продукт. Должна ли она быть отличной идеей? Нет. Но вам нужно убедиться, что вы предлагаете что-то, что имеет ценность. Вы не можете просто пойти и скопировать немного бесплатной информации, изменить некоторые формулировки, а затем ожидать, что сделаете прибыль. Так это не работает. Вы должны приложить усилия, чтобы получить ценность от того, что вы создаете. Таким образом, если вы цените и верите в то, что вы сделали, то, скорее всего, другие тоже будут. Плюс, в конце концов, вас поймают и назовут «мошенником». А это, мой друг, репутация, которая вам не нужна, если вы хотите сделать свой онлайн-бизнес успешным.


## Заработок без сайта




Заработайте 172799 рублей без сайта и рассылок. Настроив один раз автопилотный механизм получения денег из проверенной партнёрки. Вам не будут нужны технические моменты, кроме вашей партнёрской ссылки, и не нужно ничего, кроме одного источника посетителей.

**>>Узнать подробнее**

# Где продать

Первое, что вам нужно сделать, это иметь место, откуда вы будете продавать свою продукцию. Неважно, что вы продаете, но это имеет значение, откуда вы его продаете. Позвольте мне объяснить. Когда вы планируете вести онлайн-бизнес, относитесь к нему как к таковому! Вы заработаете гораздо больше денег таким образом, поверьте мне. Конечно, у вас будут некоторые расходы из кармана, но это часть ведения бизнеса. Я не могу не подчеркнуть важность наличия собственного доменного имени и пространства на веб-сайте.

Между универмагом и распродажей во дворе есть большая разница. Думайте о своем бизнесе как о специализированном универмаге и дайте ему место, где он может «стоять». Если вы попытаетесь делать все бесплатно, ваш бизнес в долгосрочной перспективе пострадает от этого. Вам нужен полный контроль над своим бизнесом. В конце концов, вы босс, а не просто менеджер. Вот почему вам нужно держаться подальше от бесплатных сайтов веб-хостинга.

Да, они дают вам собственный поддомен и ограниченное количество места, но что еще важнее, эти хостеры ограничивают ваши возможности заработка постоянным размещением баннерной рекламы и ограничениями на загрузку файлов. Сохранение всего максимально простым в конечном итоге принесет вам пользу и значительно облегчит вашу работу. Не тратьте свое время и энергию. Это того не стоит.

Так что сделайте себе большое одолжение и заплатите за хороший веб-хостинг.

Позвольте мне добавить, что многие веб-хостинги воздерживаются от размещения определенных файлов на своих серверах. Сюда входят файлы .zip, .mp3, .exe и в некоторых случаях .pdf. Не подходит для информационного бизнеса. Большинство из этих веб-хостингов, которые запрещают такие типы файлов, предлагают "общий" хостинг. Общий хостинг - это просто несколько веб-сайтов, которые делят один и тот же

сервер. Хотя это не плохая система, она все еще ограничивает ваши возможности. Но если вас это устраивает и вы нашли план общего хостинга, который соответствует вашим конкретным потребностям по хорошей цене, тогда берите его. Но не забудьте проверить их условия обслуживания прежде чем вы сделаете окончательный выбор и оплатите.

Прежде чем настроить определенный веб-хостинг, вам нужно доменное имя. Это достаточно простая задача. Где вы покупаете доменное имя, так же важно, как и где вы покупаете хостинг веб-пространства. Хорошая компания, с которой можно пойти для покупки доменного имени, это Jino. Они существуют уже некоторое время и у них первоклассное обслуживание клиентов. Плюс, их цены доступны.

При выборе правильного доменного имени это хорошая идея для вас добавить хотя бы одно описательное слово, относящееся к вашему онлайн-бизнесу. Например, вы хотите продавать футбольное снаряжение, вы можете выбрать www.waytogoalsoccer.com, или www.soccersupplier.com, или www.yoursoccersupplies.net, www.justsoccer.com и т. д. Причина добавления "ключевого слова" в ваш домен заключается в том, что когда люди используют поисковые системы, ваш сайт будет появляться чаще. А это означает больше трафика, что означает больше продаж. Просто и понятно.

**Мастер Wordpress**

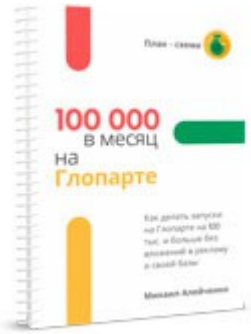
После прохождения этих 38-и видеоуроков Вы научитесь создавать действительно профессиональные сайты с огромными возможностями и огромным функционалом! Вы изучите не только движок WordPress, но и узнаете все тонкости и хитрости создания профессиональных блогов и сайтов, познаете секреты мастерства, узнаете как можно зарабатывать на своих блогах и сайтах, как их монетизировать, а также оптимизировать и раскручивать, и многое другое! **>>Получить комплект**

Неважно, где вы покупаете доменное имя, просто купите его.

Прежде чем начать, вам понадобится еще несколько вещей: учетная запись продавца, учетная запись Glopart.ru, если вы заинтересованы в продажах там, HTML-редактор для внесения изменений в готовые наборы для продаж или для создания страницы продаж, а также редактор изображений для создания графики для ваших страниц продаж и продуктов.

Есть несколько разных мест, в которых вы можете создать свой собственный торговый счет. Perfect Money мой лучший выбор из-за того, что он бесплатный.

Теперь, когда вы знаете, где следует продавать, пришло время решить, что именно продавать.




## 100 тысяч на Глопарте

**Как делать запуски на Глопарте на 100 тыс. и больше без вложений в рекламу и своей базы**

Из этой схемы Вы узнаете:

– Из каких элементов состоит запуск

– Маркетинговый подход против открытого. Или как вместо 100 тыс делать по 300 тыс.

– Где брать курсы для запусков

– Какие блоки должны быть на лэндинге и как увеличить доход минимум в 3 раза за счет продающих триггеров

– Где взять курс и сайт, если Вы не хотите делать их самостоятельно

– Стратегия запуска

– Как продавать не от своего имени, а от другого лица, если Вы не хотите сами “светиться” как автор.

**>>Узнать подробнее**

# Что Продать

## Информационные продукты

Этот тип продаж, вероятно, является самым простым способом быстро заработать деньги без огромных накладных расходов. И у вас также есть возможность продавать неограниченное количество информационных продуктов стольким клиентам, скольким вы можете их продать. Но вы должны убедиться, что информационные продукты, которые у вас есть на складе, поставляются с чем-то, что называется Master Resale Rights. **Основные права перепродажи** позволят в рамках условий продукта перепродавать не только сам продукт, но и право перепродавать его тем клиентам, которым вы его продаете.

Хотя существуют также стандартные/базовые/полные права перепродажи, определение этого понятия сильно отличается. Эти типы прав перепродаваемых продуктов предоставляют право перепродать его только вам, первоначальному покупателю продукта, а не тем, кому вы его продаете.

Несмотря на то, что стандартные/базовые/полные права перепродажи не являются чем-то плохим, наличие основных прав перепродажи наверняка принесет больше прибыли, основанной на том факте, что ваши клиенты могут зарабатывать вместе с ними деньги, а также одновременно чему-то учиться.

С учетом вышесказанного, вам нужно быть избирательным в отношении того, какие продукты с правами перепродажи вы покупаете. Вам нужно искать продукт, который 1. новее и 2. уникален. Эти критерии обычно делают его самым продаваемым. Причина этого довольно проста.

Многие люди прыгают в онлайн в поисках возможности быстро заработать немного денег. Бизнес информационных продуктов преуспевает в этом качестве. Вот почему так много людей прыгают в вагончик продажи информации о правах перепродажи. Однако многие терпят неудачу в управлении

успешным информационным электронным бизнесом, потому что они понятия не имеют, что им нужно продавать! Или даже как выбрать убойный продукт, который принесет им отличную прибыль, не вложив при этом ни руки, ни ноги.

Как я уже говорил, нужно быть крайне разборчивым. И опасаться "раскрученных" сайтов. То, что на сайте написано, что продукт - А #1, не означает,что это так. Есть много негодяев. Помните, что владелец веб-сайта, который по сути «проталкивает» определенный продукт, находится в той же лодке, что и вы. Они хотят заработать денег. Такие вещи, как «Я скоро повышу цену», «Предложение с ограниченным сроком», обратный отсчет времени и тому подобное — все это маркетинговые приемы, чтобы заставить вас купить немедленно, создавая срочность. Это хорошая тактика, и она работает так, как вы не поверите! Но осознание того, что это просто приемы, поможет вам в выборе хорошего продукта в отличие от того, который полный отстой.

**Комбайн партнёрских продаж**

**Простая пошаговая система получения дохода из интернета с помощью партнёрских программ**

Вам нужен этот видеокурс:

Если вам нужны деньги и вы остро нуждаетесь в дополнительном доходе прямо сейчас, а не когда-то потом.

Если вы технический "чайник" и для вас что-либо сделать в интернете это настоящая пытка.

Если вы уже давно в интернете, но никак не можете начать зарабатывать.

Если вы можете и любите трудиться, но не знаете как зарабатывают в интернете на партнерских программах.

**>>Узнать подробнее**

Наряду с этими методами срочности, также поймите, что не все, что представлено на "странице продаж", является тем, чем кажется на поверхности. Возьмем, к примеру, отзывы. Важно знать, как некоторые компании получают их и почему. Сначала давайте обсудим как они их получают. Зачастую авторы продуктов предлагают бесплатную копию своего продукта в обмен на отзыв. А кто бы не хотел чего-то, за что им не пришлось бы платить? В некоторых случаях получение этой бесплатной копии и предоставление положительного отзыва является требованием, а не просьбой. Тем не менее, в других случаях автор просит дать отзыв, чтобы выполнить последние «доработки» продукта перед официальным выпуском, а затем в качестве продолжения просит тех, кто участвует, оставить небольшой приятный отзыв, на который они предлагают участникам «обратную ссылку» на свою собственную страницу. Это бесплатная реклама. И еще один чертовски хороший способ завоевать ваше доверие и заставить вас еще больше поверить в продукт, чтобы вы его купили.

Более того, причина, по которой те, кто находится в Онлайн-бизнесе нужны эти отзывы, чтобы завоевать ваше доверие к ним и их продукту. Сарафанное радио имеет большой вес, когда дело доходит до того, что клиенты что-то покупают у вас. Опять же, еще одна маркетинговая тактика, которая работает, и работает хорошо.

Всегда помните, что все, что вы видите, не всегда так банально. Есть мелочи, происходящие «за кулисами», о которых вы не знаете. Может быть, эти вещи нечестны. В определенной степени. Но есть те, которые предлагают отзывы, которые полностью подлинны. Существуют ли страницы продаж, которые действительно говорят правду о продуктах, которые они продают? Конечно. К сожалению, очень трудно отличить одно от другого. И причина этого в том, что некоторые интернет-маркетологи действительно знают, что делают.

Теперь, где вы можете получить высококачественные продукты по хорошей цене? Одно из лучших мест — это сайты с частным членством. Такие сайты снабжены большим количеством

информации о продуктах, подходящих для перепродажи, чтобы вы могли начать. Кроме того, у них почти всегда есть довольно много продуктов, которые являются актуальными или только что выпущенными, доступными для загрузки.

Сбор ваших информационных продуктов таким образом, безусловно, сэкономит вам деньги в долгосрочной перспективе.

Добавьте к этому тот факт, что есть продукты, из которых вы можете выбирать и решать, какие из них, по вашему мнению, стоит продавать вашим клиентам. Плюс, когда вы перепродаете эти продукты, большинство из которых, если не все, идут с перепродажей права, вы можете получить от них 100% прибыли, за исключением комиссий за продажу от таких компаний, как PayPal, eBay и т. д. Я гарантирую, что наличие хотя бы одного высококачественного ресурса для ваших информационных продуктов, принесет вам гораздо большую отдачу от ваших первоначальных инвестиций в ежемесячное членство, когда вы примените свои навыки продаж.

Есть еще один способ получить приличное количество перепродаваемых информационных продуктов по цене одного. Вы можете купить "пакет" из них. Независимо от того, будет ли это сделано по специальной распродаже или по определенному продукту, вы всегда получите свою цену, если потратите деньги в правильных местах.

С упакованными информационными продуктами вам снова придется быть очень избирательным. Многие реселлеры используют метод, который я люблю называть «переработкой». Это когда они берут кучу старых продуктов и переупаковывают их, создавая общий эффект того, что эта упаковка — что-то новое. Хотя по сути это что-то новое, внешняя упаковка, то, что внутри — это просто то же самое старое.

Лучший способ избежать покупки тех информационных продуктов, названия которых у вас уже есть, — это прочитать страницу продаж и поискать список продуктов, включенных в

пакет. Большинство из них будут иметь эту информацию там, включая изображение. Если ее нет, пропустите ее и перейдите к следующему. Если там есть только название, пропустите его. Вам нужно честное описание пакета, чтобы вы могли определить, есть ли у вас уже эти продукты, и не «покупать дважды».

И чтобы помочь вам, я хочу предоставить вам несколько выдающихся названий, которые не будут стоить вам ни цента. Считайте это подарком за чтение этого руководства :-)Таким образом, имея перед глазами пример, вы будете знать, на что обращать внимание.

Большие деньги на дешёвых курсах

Больше времени, больше денег!

200 советов по решению проблем для вашего дома и вашего здоровья

Фотошоп без секретов

Автоматизированный Робо-сайт

Есть еще один дополнительный способ, который может принести вам довольно выдающуюся прибыль. И это написание и создание собственного информационного продукта. Это на самом деле не так сложно, как может показаться. И, у каждого есть история внутри, которая просто жаждет вырваться наружу. Даже у вас! Если вы новичок в написании собственного контента, что, скорее всего, так и есть :-), вот это пособие вам поможет:

## Как создать электронную книгу за час

Практическое руководство покажет Вам, что создавать электронные книги намного проще, быстрее и дешевле, чем Вы думаете.
Это пособие научит Вас создавать книги с помощью нескольких инструментов. Предпочтения рынка очень быстро меняются, и Вы выиграете, если будете готовы быстро принять новые условия.

Книга научит вас не только тому ЧТО делать, но и тому, КАК делать.

**Узнать подробнее>>**

## Физические продукты

Конечно, вы всегда можете продавать физические продукты через Интернет. Отличный способ начать это — осмотреть свой дом на предмет вещей, от которых вы хотите избавиться, и продать их на аукционе, например, на eBay.

Практически все можно продать и получить довольно хорошую цену на eBay. Фактически, один человек не смог продать ничего! Да, это честный факт. Я не рекомендую вам делать это лично, так как есть множество правил, которым вы должны следовать, и подобные действия могут привести к тому, что вас навсегда забанят в покупке или продаже на eBay. Так что просто убедитесь, что у вас есть товар, который вы можете предложить ;-).

Кроме того, при продаже физического продукта на eBay вам следует убедиться в точности ваших описаний. Если есть дефект в том, что вы продаете, объясните его. Выложите его там. Это не обязательно повредит вашим шансам на продажу, но не добавление такой важной информации может.

Помните также, что поскольку вы продаете физический продукт, его необходимо отправить тому, кто сделал самую высокую ставку или «купил его сейчас». Поэтому вам нужно будет включить эти расходы в цену. eBay позволяет это, но не переусердствуйте. Взимайте только ту плату, которая необходима для доставки товара. Не будьте жадными. В конце концов, это вас укусит! А наличие чрезмерно высоких расходов на доставку иногда затрудняет продажу вашего товара. Тогда вы застрянете не только с товаром, который пытались продать, но и с платой за его размещение.

Здесь важно добавить, что любой тип информации или цифровой продукт, который у вас есть, который имеет права перепродажи, конечно, может быть преобразован в физический продукт, помещая его на CD. Фактически, eBay поощряет вас продавать информационные продукты таким образом.

Теперь я не буду углубляться во все подробности того, как это сделать, поскольку это не моя область знаний. И, на самом деле, это выходит за рамки этого руководства. Но я предоставлю вам несколько выдающихся информативных продуктов, которые будут.

Хорошо, мы выяснили, откуда продавать нашу продукцию и что мы должны продавать. Теперь нам нужно понять, кому мы должны продавать эту продукцию.

## Смена Реальности: Путь к Везению

Как превратиться из обычного человека в настоящего везунчика и обрести богатство, здоровье, и гармоничные отношения.

Если вы устали от нестабильности и хотите стабильного и значительного дохода, этот курс поможет вам открыть секреты привлечения денег.

**>>Узнать подробнее**

## Кому продавать

Знание того, кому вы продаете конкретные продукты, так же важно, если не важнее, чем то, что вы им продаете. Как именно можно узнать, кто именно их покупатели? Это довольно просто. Подумайте о товаре, который вы продаете. Что это? Кто, скорее всего, его купит? Кому он будет полезен? Такого рода вопросы могут действительно сузить вашу основную базу продаж. И это поможет вам понять, как рекламировать ваш продукт и получать лучший отклик. Полное понимание вашего продукта поможет вам добиться большего успеха в процессе продажи, особенно когда у потенциальных клиентов есть вопросы, на которые вам нужно будет ответить.

Итак, теперь, когда вы знаете, кому следует продавать, где вы будете искать эту избранную группу людей? Не так уж и сложно. Во-первых, сайты с высоким трафиком, например, eBay, уже состоят из голодных покупателей. Все, что им нужно сделать, это ввести несколько ключевых слов для поиска того, что они ищут, и БИНГО! Для них предусмотрен хороший список. Но убедитесь, что вы используете как можно больше описательных слов или ключевых слов при выборе заголовка листинга для вашего продукта.

Скажем, если вы продаете фильм на DVD о Дракуле. Тогда вы можете выбрать что-то вроде этого: Классический фильм ужасов Дракулы на DVD. Вы поняли идею. Люди, ищущие не только фильм на DVD, но и те, кто ищет ключевые слова: ужасы, классика и Дракула, также увидят ваш листинг. Всегда помните о честности, когда выставляете любой продукт где-либо на продажу.

Еще один отличный способ найти клиентов, которые хотят получать от вас уведомления об определенных продуктах, которые вы продаете, — это начать свой собственный список рассылки или рассылку новостей. Создать его легко, и это не займет много времени. Если вы решите просто отправлять прежним клиентам специальные уведомления, когда у вас есть

новый инвентарь, это нормально. Но убедитесь, что эти люди хотят получать эти рассылки от вас. В противном случае, в их глазах вы фактически СПАМИТЕ. Они должны согласиться на этот тип действий. Неважно, купили ли они у вас что-то. Все, на что они согласились в момент покупки, — это продукт, за который они заплатили. Ничего больше. Однако, если вы подойдете к ним дружелюбно и спросите, хотят ли они получать будущие уведомления о ваших новых продуктах, во многих случаях они согласятся на это, если будут удовлетворены вашей работой.

Однако существуют и другие способы создания собственного списка рассылки. Вы можете создать форму подписки на своем веб-сайте, использовать всплывающее окно или заходите на свой веб-сайт, используя бесплатные совместные предприятия или предлагая бесплатные продукты тем, кто подписывается..

Суть в том, что предыдущие клиенты могут стать постоянными клиентами. А это то, чего вы хотите!

Последний способ, о котором я хотел бы поговорить, — это получение трафика на ваш интернет-магазин или веб-сайт. Даже если вы решите запустить бесплатный сайт, вы все равно сможете продавать там товары с помощью баннерной рекламы или рекламных блоков, таких как те, которые предоставляются компаниями. Хотя, используя этот метод, вы не сможете получить «мгновенную прибыль», со временем вы сможете начать зарабатывать стабильные деньги.

Мы почти на финишной прямой! Теперь нам осталось только сосредоточиться на том, как начать продавать.

## Как продать

Существует множество креативных способов, с помощью которых вы можете начать продавать свои продукты потенциальным клиентам. Конечно, это не все процессы получения прибыли, но перечисленные — некоторые из них

чертовски хороши. Уделите время, чтобы прочитать о каждом из них и попробовать их. Путь к успеху у каждого свой, и ваш не будет исключением. Большинство из перечисленных ниже методов чаще используются для продажи информационных продуктов в Интернете, но их можно адаптировать и для продажи физических продуктов.

Помните, что эти методы, которые я вам ниже описал, — это всего лишь базовые описания, и существует множество различных продуктов, которые описывают каждый из них или их комбинацию гораздо подробнее. Думайте об этом как о своем «словаре продаж», чтобы, когда вы начнете изучать реальный процесс продаж, вы знали многие из терминов, которые обсуждаются заранее.

## Финансовый Магнат

**Соберите автосвязку за 2 часа и зарабатывайте от 100 000 рублей**

Без сложных технический настроек, без настройки рекламных кампаний получите большой поток пользователей на автосвязку.

Сможите положить себе в карман не одну сотню тысяч рублей уже в этом месяце не открывая не один рекламный кабинет. Даже если вы полный новичок.

Сможете спокойно выводить заработанные средства себе на карту или электронный кошелек. Без оформления ИП или самозанятости.

**>>Узнать подробнее**

## Метод трафика

Использование сайтов обмена трафиком — отличный способ начать отправлять потоки посетителей на ваш интернет-магазин или веб-сайт. Если люди не знают о вашем бизнесе, то как вы рассчитываете заработать на этом деньги? Вот где эти биржи вступают в игру. Хотя, не без больших усилий и времени, чтобы привлечь этих посетителей на ваш сайт. Если вы хотите участвовать бесплатно, то рассчитывайте потратить много времени на просмотр других веб-сайтов участников, чтобы заработать кредиты, которые идут на привлечение посетителей на ваш собственный сайт.

Альтернативой является оплата трафика, если это в вашем бюджете. Однако поймите, что только потому, что вы платите за то, чтобы люди посещали ваш сайт, это не означает, что они покупают или даже остаются дольше 30 секунд. Я бы посоветовал вам попробовать бесплатные варианты генерации трафика, чтобы проверить.

## Метод форума

Это довольно простой, но эффективный метод. Форумы уже давно стали невероятным источником информации. Так почему бы не начать в них участвовать?! Используйте базовую поисковую систему и найдите нужный форум, на котором обсуждаются темы, относящиеся к продуктам, которые вы собираетесь продавать. Присоединяйтесь к форуму. Читайте сообщения. Предложите свою собственную уникальную точку зрения на них. Будьте полезны. Будьте дружелюбны.

Не всегда все сводится к продаже, хотя это и является вашей главной целью. Существует множество путей, которые приведут вас туда, куда вы направляетесь. Часто говорят, что вы должны отдать, прежде чем сможете получить. Более верных слов никогда не было сказано.

Особенно при продаже онлайн!

Вы должны быть готовы отдать что-то, даже если это просто ваш собственный опыт, дружеский совет или очень нужная помощь от тех, кто также участвует и посещает форум. Помните также, что существует существующее рекламное пространство, уже доступное внутри почти каждого форума. Подпись. Это то место, где вы хотите разместить ссылку на ваш продукт, веб-сайт или услугу с небольшим количеством "аппетитного" описательного текста. Используйте это пространство! Это так же важно, как и участие в форумах. Вы хотите донести информацию, поэтому сделайте это довольно ненавязчиво с помощью тега подписи.

## Секреты форумного маркетинга

**Широкополосная раскрутка личного бренда, продукта или услуги.**

В состав комплекта вошло:

Книга в PDF и исходник в Open Office для внесения любых изменений;

3D-изображения книги;

Обложки и баннеры;

Продающий мини-сайт.

**>>Получить комплект**

## Метод ведения блога

Начать собственный блог не только легко, но и очень полезно. А в некоторых случаях и очень прибыльно! Многие блоггеры получают хорошую прибыль только от своих блогов. Как это сделать? Просто! Создайте раздел обзоров продуктов, в котором описывается ваше личное мнение о перечисленных продуктах, и если они вам понравились, обязательно добавьте на них партнерскую ссылку.

Или вы можете разместить баннерную рекламу в своем блоге и даже взимать плату с других за размещение их рекламных баннеров внутри вашего блога. Также вы можете добавить рекламу Google Box в свой блог вдоль боковой стороны или даже в свои сообщения. Вы даже можете заставить людей, заинтересованных в информации, которую вы предоставляете в своем блоге, платить ежемесячную плату за доступ к ней. Существует множество креативных способов получить прибыль от собственного блога. Если вы понятия не имеете, что такое блог или как его начать, то обязательно изучите сборник «Как быстро создать свой сайт, блог». Все, что вам нужно знать, находится внутри.

## Как раскрутить блог

Привлечение посетителей на сайт уже превратилось в целую науку. Но не стоит пугаться. Есть комплекс действий, четкое выполнение которых обязательно приведет ваш блог на самые высокие позиции выдачи поисковых систем. Сделать это может каждый. Самое главное – знать, что именно нужно делать.

Этому и посвящена данная книга с правом перепродажи. В ней раскрыты все секреты раскрутки блогов, все скрытые от непосвященных резервы повышения посещаемости. Внимательно изучите описанные методы, начните применять их на практике – и результат не заставит себя ждать!

**>>Получить комплект**

# Партнерский метод

Безусловно, это самый недорогой и простой в использовании метод. Каждый день люди, такие же, как вы, начинают зарабатывать деньги, просто регистрируясь в различных партнерских программах. Вам не придется тратить ни цента, кроме нескольких минут, чтобы начать зарабатывать. То есть, вам нужно стать партнером, прежде чем вы сможете увидеть какие-либо вознаграждения. Большинство партнерских программ предоставят вам всю информацию и инструменты, необходимые для того, чтобы начать видеть прибыль. Они хотят, чтобы вы добились успеха.

В противном случае, если вы потерпите неудачу, они тоже потерпят неудачу, и никто из сторон не получит денег. Однако, будьте осторожны: не все партнерские программы созданы равными. Или даже близкими к этому! Некоторые на самом деле платят своим партнерам, а некоторые, ну, ходят вокруг да около, и может пройти от 3 до 6 месяцев, прежде чем вы увидите хотя бы один цент от них. Обязательно заранее прочтите всю доступную информацию о любой партнерской программе. Время — чрезвычайно ценный товар, когда вы ведете бизнес в Интернете, и вы не можете позволить себе тратить его на плохие продукты или программы, которые не приносят вам никаких результатов.

## Партнер-миллионер

Курс о том, как создать домашний бизнес на партнерских программах, без сайта, без рассылок, без базы и технических заморочек.

Это очень простой метод, и каждый может начать его использовать, независимо от возраста и уровня знаний.

Независимо от того, в какой стране вы находитесь, партнёрский бизнес сейчас на пике популярности, и у вас есть возможность заработать в любой точке мира.

**>>Узнать подробнее**

## Метод аукциона

Еще один популярный метод как для новичков, так и для опытных продавцов. Такие взрывоопасные сайты, как eBay, имеют миллионы посетителей в день, поэтому легко понять, почему это такой популярный выбор для продажи товаров в Интернете. Может быть невероятно легко выставить товар на продажу и быстро заработать деньги, когда это необходимо, используя онлайн-аукционы. Однако вы должны очень тщательно выбирать цены, товары и описания, чтобы получать хорошую прибыль. Конечно, это требует времени, чтобы изучить лучшие способы, но это может стоить того, пока так как ваши доходы остаются в «черном» или положительном значении.

Для продажи через сайт аукциона вам понадобится только учетная запись на самом сайте (обычно бесплатная), продукт и платежная система, например PayPal чтобы получить свои деньги как можно быстрее. И большинство крупных аукционных сайтов, таких как eBay, предлагают массу полезной информации вместе с пошаговыми инструкциями, чтобы вы могли начать «торги» быстро, как молния.

## Метод «апселла»

Upselling — это тактика, при которой вы предлагаете продукт своим клиентам, они его покупают, а затем им предоставляется выбор, хотят ли они обновить свою покупку другим продуктом. Существуют различные вариации upsell, и его цель аналогична цели метода back-end. Возьмем, к примеру, продукт, который поставляется в трех разных версиях, lite версия (обычно бесплатная, но с ограничениями по функциональности), стандартная версия (чаще всего с большинством функций, включенных в продукт, но с меньшим количеством «удобств», таких как круглосуточная поддержка, обновления и т. д.) и профессиональная версия (обычно в этой версии будут все «навороты», такие как бесплатные пожизненные обновления продукта, специальная лицензия на получение прибыли от

перепродажи продукта (либо лицензия на право перепродажи, либо эксклюзивная партнерская программа).

Используя облегченную версию продукта, вы можете отдать его в качестве бесплатного подарка, а затем те люди, которым вы его дадите, получат возможность обновить продукт до менее ограничительной версии. Это и есть upselling в двух словах. Существует множество продуктов, созданных с использованием этого метода для получения большей прибыли.

## Метод Back-End

Этот метод очень популярен в индустрии информации об электронных книгах. Он дает вам возможность получать больше прибыли после того, как вы осуществили первоначальную продажу своим клиентам, предоставляя вам конкретные ссылки, позволяющие читателю продукта купить другие сопутствующие продукты. Таким образом создается встроенная внутренняя служба продаж, которая работает на автопилоте.

Представьте себе, что у вас есть продукт, который вы не только можете перепродавать снова и снова, но и который содержит дополнительные ссылки на другие сопутствующие продукты, приносящие вам большую прибыль, при этом вам не нужно ничего делать, кроме распространения исходного файла.

Это очень простой способ заработать дополнительные деньги после первой продажи, когда у вас есть хороший продукт с сильным бэкэндом. Изменение этих бэкэнд-ссылок для указания на ваши собственные специальные партнерские ссылки также называется «ребрендингом». Однако полный ребрендинг дает вам особое разрешение и инструменты для изменения других важных деталей, которые помогают привлекать трафик на ваш сайт, предоставляя вам другие ссылки и текст с возможностью ребрендинга можно изменять, чтобы ваши клиенты знали, кто предоставил им этот богатый источник информации, и, что самое важное, где они могут получить больше информации!

# Метод «FireSale»

Я уверен, что вы это уже видели или, по крайней мере, слышали об этом раньше.

Это когда компания или организация устраивает масштабную распродажу по чрезвычайно низкой цене, чтобы продать свои товары. Распродажи набрали популярность из-за огромного количества прибыли, которую они приносят. Не так уж нереально услышать, как люди говорят, что заработали тысячи долларов всего за 3 дня. В этом сила распродажи на распродаже. Хорошая распродажа на распродаже предлагает высококачественные продукты по невероятно низкой цене, при этом цена растет на любой процент или сумму в долларах в течение всей распродажи. Она разгорается, как пожар! Пока все не закончится и не станет выгорать или идти своим чередом.

Некоторые маркетологи, продающие товары через Интернет, игнорируют такие типы продаж и никогда не вовлекаются в них. Я считаю, что они оказывают себе медвежью услугу таким образом. Если вы можете получить отличные продукты по неслыханной цене, почему бы и нет? Есть определенные инструменты, которые вам нужны для проведения такой продажи.

Кроме того, вам понадобится собственный домен и веб-пространство, которые позволят вам загружать и получать доступ к файлам .cgi и/или .php, поскольку многие из этих типов программ Firesale работают на основе этого скрипта.

**Денежный сезон**

**Заработок без заморочек.**

Сделайте автопилотно 150 000 в самой горячей тематике. Без создания сайтов и продаж. Работает круглый год.

**>>Узнать подробнее**

## Метод членства

Создание собственного сайта-членства — очень прибыльный бизнес. Он также создает стабильный поток ежемесячного дохода на регулярной основе. Вот что делает этот метод отличным.

Подумайте об этом, вы могли бы использовать систему управления контентом, такую как PostNuke или Мамбо и запустить все это просто из него. Если вы больше склонны предложить место, которое специально предназначено для загрузки продуктов, таких как информация или электронные книги, то система хостинга файлов, такая как TradeBit, может быть для вас выходом. Или вы даже можете запустить сайт членства из своего собственного веб-пространства с помощью скрипта, такого как Membership Millionaire.

Это не очень сложный метод, но он отнимает много времени. И существует большая жесткая конкуренция с этим типом сайтов, потому что это очень успешный метод. Поэтому вам нужно придумать способ придать уникальность всему, что вы предлагаете. Например, вы можете предоставить своим членам оригинальный контент, закрытые форумы для создания полезного сообщества, видеоуроки и т. д. Это поднимет ценность вашего сайта для участников по сравнению с вашими конкурентами. Обычно этот метод не очень хорош на аукционных сайтах, поскольку многие из тех, кто там ищет, ищут самую низкую цену, которую они могут найти.

## Метод «переработки»

Переработка старых продуктов для получения прибыли — не новая идея. Люди годами делали это с бумагой, банками и другими разнообразными предметами. Когда вы предлагаете на продажу неиспользованный или бывший в употреблении продукт, находящийся в вашем распоряжении, вы его перерабатываете. Так же и с информационными продуктами. Но здесь есть разница.

Когда вы предлагаете на продажу бывший в употреблении физический продукт, вы предлагаете один раз, получите оплату один раз, и это все, что нужно. Когда вы продаете перепродаваемый информационный продукт, вы можете продавать его столько раз, сколько сможете, и можете получать прибыль с помощью внутренних партнерских ссылок или добавить бесплатную форму регистрации для вашего списка рассылки, генерируя новых лидов и больше прибыли снова и снова. Теперь, когда у информационного реселлера есть продукты, которые немного старше, они возьмут их и упакуют.

Другими словами, они перерабатывают их и могут взять что-то, что уже давно находится на рынке, и дать ему «подтяжку лица» с новой графикой, новым текстом продаж и БАЦ! У них совершенно новая система получения прибыли. Однако им нужно добавить несколько новых вещей в коллекцию переработанных продуктов. Это значительно упрощает привлечение покупателей таким образом.

## Вирусный метод

Слышали ли вы когда-нибудь поговорку: «Вы не получаете что-то за просто так»? Что ж, этот метод уничтожает это в пух и прах! Что такое «вирусный» продукт? Представьте себе его как мерзкого насекомого. И этот маленький насекомое носит себя повсюду, пока не создаст полноценный вирус. Вот в чем суть этого метода.

Вы создаете свой собственный уникальный продукт на любую выбранную вами тему, добавляете в него много полезной информации и партнерских ссылок, а затем раздаете его. Да. Я сказал раздавать. Всем нравится получать что-то бесплатно. Что делает этот метод еще лучше, чем просто раздавать отличные потеря информации заключается в том, что вы создаете продукт, который переполнен внутренними партнерскими ссылками для тех, кто получает его от вас, чтобы изменить эти внутренние ссылки и получить прибыль, раздавая его.

Так как же, черт возьми, вы собираетесь получать прибыль после того, как загрузчики изменили все эти ссылки? Это просто! Добавляя свои собственные рекламные объявления, которые нельзя изменить с помощью ваших партнерских или прямых ссылок на покупку по всему сайту! Вы можете разместить одно или два на каждой странице или перед каждой главой вашего информационного продукта. Несмотря на то, что все остальные внутренние партнерские ссылки можно изменить, эти объявления изменить нельзя. Таким образом, вы все равно будете получать прибыль или подписки на рассылку, даже если вы раздаете этот конкретный продукт бесплатно.

## Чего следует избегать

При запуске любого бизнеса есть определенные подводные камни, которых нужно избегать. Вот о чем этот раздел. Чтобы вы могли вооружиться знаниями о методах, которые приведут вас к провалу.

Будь то время или Денежные потери. Оба важны!

Я должен добавить, что эти вещи, которых следует избегать, я сам пробовал и они не принесли мне никаких положительных результатов. Поэтому вам следует быть осторожными, прежде чем пытаться использовать что-либо из перечисленного здесь.

**Улётный вирусный маркетинг**

**Секреты гуру раскрыты!**

Прочитав эту электронную книгу, вы узнаете все, что нужно для создания вирусной кампании, которая быстро обгонит даже самый большой рекламный бюджет за доли его цены.

Вместе с книгой Вы автоматически получаете права личной марки на нее. Вам предоставляются такие права, в рамках которых с книгой и всем комплектом можно делать все что угодно!

**Узнать подробнее>>**

## Покупка адреса электронной почты

Я уверен, что вы уже видели эти компании. Некоторые работают, некоторые нет. Большинство из них не работают. И если вы не можете быть уверены, что эти адреса электронной почты, которые они вам дают, действительно являются адресами с двойным подтверждением (это процесс, когда вы говорите «Конечно! Отправьте мне информацию» в цифровом виде через двойной процесс, чтобы убедиться, что эти люди действительно хотят получать информацию, которая отправляется на их адреса электронной почты), а не собранными электронными письмами (электронными письмами, которые случайным образом собираются по всему Интернету без понятия, что их вносят в списки), это как выстрел вслепую.

Ложь может сказать каждый. Но нужно быть великим человеком, чтобы сказать правду. К сожалению, не так уж много таких людей делают бизнес в Интернете. Но, есть ли еще люди, которым можно доверять, построив с ними длительные отношения.

Я скажу вам вот что: лучший способ создать свой список рассылки — сделать это самостоятельно. Таким образом, вы на 100% уверены, что адреса электронной почты, которые у вас есть, и люди, которые за ними стоят, действительно хотят того, что вы им отправляете. Я бы рекомендовал вам дважды подумать, а затем подумать еще раз, прежде чем покупать у кого-либо какие-либо адреса электронной почты. Особенно, если цена низкая.

## Рассылка по списку надежных отправителей

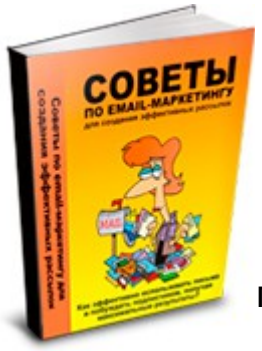
Одним словом, НЕТ! Списки надежных адресов состоят из других людей, пытающихся продать свои продукты друг другу. Это не работает. В большинстве случаев, если не всегда, ваша реклама в электронной почте останется незамеченной и будет

удалена на сайте. Конечно, в списки надежных адресов можно вступить бесплатно, но помните, вы получаете то, за что платите.

Итак, если вы ничего не платите, ожидайте того же в ответ. Я лично платил за членство в безопасных списках и видел полное отсутствие прибыли от рассылки по ним. И то же самое касается бесплатных безопасных списков. Это процесс, который существует уже некоторое время, но он просто не работает, и вам лучше бы вместо этого инвестировать свое время в достойный совместный проект по раздаче подарков. По крайней мере, вы что-то получите от этого!

## СПАММИНГ

Ладно, это довольно просто и может быть изложено всего одним предложением. СПАМ противозаконен. Если вас поймают на этом, а вас, скорее всего, поймают, вас оштрафуют и могут конфисковать ваше компьютерное оборудование. Нет смысла отправлять людям СПАМ. Это раздражает и не приносит вам никакой пользы, кроме как портит вашу репутацию.




**Советы по email-маркетингу для создания эффективных рассылок**

Как эффективно использовать письма и побуждать подписчиков, получая максимальные результаты.

Этот мощный инструмент даст вам все, что нужно знать, чтобы достичь успеха и стать успешным предпринимателем.

**>>Узнать подробнее**

## Пожиратели времени

Это коллекция «схем быстрого обогащения». Они таятся в каждом уголке интернета. Не участвуйте в них. Программы ротации денег не работают. Пирамиды не работают. И этот список можно продолжать и продолжать. Это серьезные пустые траты времени, и они не сделают вас богатыми. Это ерунда. Все просто и понятно. Единственные реальные люди, которые получают выгоду от таких программ, это те, кто создал чертовы штуки! Подумайте об этом. Вы находите эту программу, которая звучит довольно хорошо. Она стоит всего $5.00, чтобы вступить в нее. Ваше имя участника помещается в список и отображается случайным образом, чтобы получать оплату за каждого нового участника, который регистрируется. Но вы зарабатываете только $2.00. Создатель/оператор программы зарабатывает остальные $3.00.

И они получают деньги каждый раз, когда регистрируется новый участник.

Однако вы попадаете в банк из бесчисленных тысяч участников, чьи имена меняются случайным образом. Владелец наверняка получит деньги, а вы нет. Плюс, вам нужно выйти и начать вербовать других, даже не будучи уверенным, что вам за это заплатят. Видите, о чем я? Это только быстрые деньги для тех, кто управляет программой. Не для вас.

## Фактор «Неудачи»

Это один из самых больших сокрушителей успеха. И все это вызвано негативным мышлением и отказом! Если у вас нет большого количества последователей личной поддержки, таких как семья и друзья, не беспокойтесь об этом! Вы не достигнете ничего позитивного, если позволите негативным комментариям застрять у вас в голове. Вам придется отложить все это на задний план, чтобы добиться успеха в продаже товаров в Интернете. К черту скептиков. Они кормят вашу семью? Они оплачивают ваши счета? Нет. **ТЫ!**

Каждый человек обладает умственными способностями внутри себя, чтобы добиться успеха во всем, что они делают в жизни.

Это касается и вас. Ну и что, что тетя Салли думает, что вы сумасшедший, раз пытаетесь заработать деньги в Интернете? Кого волнует, что ваш брат или сестра не могут понять, чего вы пытаетесь достичь? Важно то, каковы ваши цели и что вы верите, что можете сделать.

Запомните замечательную поговорку: «Если вы можете в это поверить, вы можете этого достичь!». ***Может*** сделайте это. Это не операция на мозге.

А если ваша первая идея — полный провал, что с того?! Возвращайтесь на коня и попробуйте снова. Вот тут-то многие и сдаются. Не все, что вы делаете, будет лучшим вариантом действий.

Но вы приобретете необходимый опыт через неудачи, чтобы в следующий раз добиться успеха. Но вы должны отдать "в следующий раз" шанс. Помните, "Если у вас не получилось с первого раза, попробуйте, попробуйте еще раз!". Если вы дадите себе достаточно времени, чтобы учиться и расширять свою внутреннюю базу знаний, вы добьетесь успеха.

## «Слишком хорошо, чтобы быть правдой» — продукты или продавцы

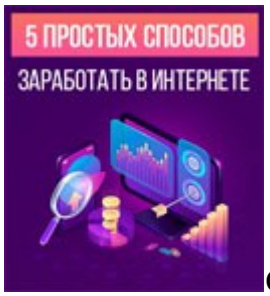
И наконец, всегда помните, если что-то кажется слишком хорошим, чтобы быть правдой, то, скорее всего, так оно и есть. Теперь, не все будет «слишком хорошим, чтобы быть правдой» продуктом или услугой. Есть некоторые люди и компании, которые предлагают потрясающие услуги и продукты по непревзойденным ценам.

Никогда не судите книгу по ее обложке. Прочтите все детали. Убедитесь, что вы понимаете все в терминах продавца. Если нет, **ЗАДАВАЙТЕ ВОПРОСЫ**! Любой надежный торговец должен

иметь возможность и желание ответить на них. Если вы все же спросите и не услышите ни единого слова в ответ, или им потребуется необъяснимое количество времени, чтобы предоставить вам ответы, которые вы ищете, пропустите это предложение и перейдите к следующему.

В заключение, продажа товаров онлайн может быть захватывающим и прибыльным бизнесом. Но вы должны быть очень осторожны во всем, что вы делаете. В каждой транзакции, которую вы совершаете. В каждой дружбе, которую вы заводите. Используйте свой здравый смысл. Он поможет вам далеко продвинуться в ваших поисках интернет-богатств.

Я надеюсь, что вы вышли из этого руководства и узнали больше. Что вы будете делать с этими знаниями, зависит только от вас. Желаю вам всего самого наилучшего в жизни и в Интернете!




## 5 Простых Способов Заработать в Интернете

Вы получите подробную инструкцию, в которой собраны 5 проверенных способов получения дохода в сети Интернета, подробное описание каждого способа, их плюсы и минусы, а также узнаете, какие шаги нужно выполнить, чтобы начать зарабатывать!

**Получить бесплатно>>**